



CESSION-REPRISE ↔

Tu finiras derrière un fourneau !

A Imphy, cité ouvrière vivant au rythme des aciéries, Jean-Michel Thuillier a retrouvé un petit goût de Picardie. Voyageur de commerce, il souhaitait se poser et se lancer dans la cuisine. "Tu finiras derrière un fourneau !" lui avait-on prédit. En mai 2010, il a repris avec son épouse, un bar-hôtel auquel s'est adjointe une activité de restaurant. Aujourd'hui, il est heureux de sa reconversion car il réalise son objectif : changer d'activité avant d'avoir 50 ans

Technico-commercial pendant plus de 30 ans et plus particulièrement en prévention incendie ces vingt dernières années, Jean-Michel Thuillier démarchait entre autres les hôteliers-restaurateurs, et connaissait ainsi précisément les normes obligatoires. La cuisine, il l'a apprise auprès de son beau-père aubergiste et la définit comme "un hobby, qu'il veut simplement faire découvrir aux autres".

Au préalable, il définit une feuille de route pour sa recherche d'affaire à reprendre. Il ne souhaite pas acheter quelque chose avec une clientèle déjà existante.

Il souhaite travailler personnellement sur une étude de marché enrichie par la connaissance de l'environnement géo-économique d'une affaire (ici, les entreprises Arcelor Mittal ou APERAM font travailler des entreprises prestataires). Il désire aussi repérer les clients, s'adapter à la ville, poser des marques, détecter les potentiels de clientèle nouvelle comme les marcheurs, les vététistes

Cultiver également le relationnel, la simplicité, la proximité et anticiper les normes de sécurité. Enfin il s'établit un programme



Jean-Michel et Corinne Thuillier.

pour prendre contact avec les municipalités et les entreprises présentes à 15 km à la ronde. Fort de cette approche, il visite plusieurs établissements.

Enfin, il retient celui qu'il connaît bien pour y avoir dormi pendant dix ans lors de visites familiales dans la région. Avec son épouse, ils trouvent de multiples points communs entre Imphy et le Clermontois (Oise) d'où ils sont originaires.

Aujourd'hui, Jean-Michel Thuillier est très satisfait professionnellement "Mon prévisionnel était inférieur à la réalité ! Je suis heureux de travailler avec mon épouse. Et nous aimons travailler quand les autres s'amusent !". Une devise les anime : "Ne nous prenons pas au sérieux mais travaillons sérieusement". Sérieusement, les projets de rénovation et d'embellissement de l'établissement se poursuivent.

Enfin Jean Michel Thuillier remercie la CCI de lui avoir appris son métier de commercial et l'excellente expérience d'un stage "pacte pour l'emploi" qui l'a conduit sur la voie du commerce.

● Si vous souhaitez témoigner d'un parcours de cession-reprise-transmission d'activité :
contact : Marie-Christine Dehors
Tél. : 03 86 60 61 22
mc.dehors@nievre.cci.fr

378 Repreneurs recherchent une affaire en Bourgogne, dont 72 dans la Nièvre

J'entreprends en Bourgogne®



La Bourgogne est la 5^e région la plus demandée sur le réseau Transcommerce. Sur www.transcommerce.com, la CCI de la Nièvre gère l'abonnement de 94 affaires à céder : 46 % sont apportées par un notaire, 38 % sont diffusées par

les agents immobiliers FNAIM ou indépendants et 16 % sont accompagnées directement par la CCI.

Retrouvez les informations détaillées sur le site www.nievre.cci.fr / Page

créer-reprendre-céder / Page céder - Actualités

● Contact : Marie-Christine Dehors
Tél. : 03 86 60 61 22
mc.dehors@nievre.cci.fr