



CESSION-REPRISE

Un repreneur pour les Caves de Clamecy



Diplômé de l'Ecole de Commerce de Rouen, Luc Le Métayer, auparavant Responsable Carrière et Développement chez Toyota France à Vaucresson, change de métier et de région pour reprendre le 1^{er} juin "Les Caves de Clamecy". Il s'installe en Nièvre avec son épouse et ses deux enfants âgés respectivement de 10 et 12 ans

Qu'est-ce qui vous a incité à vous lancer dans ce projet ?

"Depuis très longtemps, j'avais envie de venir vivre dans la maison de famille située près de Donzy, dans laquelle j'ai passé, depuis mon enfance, tant de vacances et de week-ends ! une envie partagée avec mon épouse et mes deux enfants. Il nous fallait trouver un travail à proximité. Deux jours après avoir découvert et apprécié le commerce "Les Caves de Clamecy", je relève l'offre de vente sur internet !".



Luc Le métayer, gérant des Caves de Clamecy.

Et plus précisément qu'est-ce qui a motivé votre décision d'achat ? Et quels objectifs vous fixez-vous ?

"Ce projet se nourrit d'un intérêt profond pour l'aéologie et la dégustation de vins et spiritueux et du coup de cœur ressenti lors de la rencontre avec l'exploitant, Raoul Gerbault, pour ses produits et ses trois caves voûtées, riches en histoire. J'ai le désir d'être mon propre patron, en reprenant une affaire saine et pérenne : être à l'écoute et à la disposition de mes clients, pour satisfaire leurs besoins, répondre à leurs attentes et leur faire découvrir d'autres produits".

En résumé, il s'agit d'une décision mûrement réfléchie et calculée, qui bénéficie du soutien de sa famille et sa pleine participation. Nourri d'échanges de mails, de rencontres durant les week-ends, le projet s'est construit en plusieurs étapes, avec la rencontre des principaux prestataires (assureur, banquier, expert-comptable), fournisseurs (viticulteurs, grossistes) et clients notamment lors de la semaine de Noël, période pendant laquelle Luc Le Métayer a apporté son aide à la Cave. Il s'agit bien

d'une "succession" convenue et planifiée avec le caviste, avant et après la reprise.

Pour développer son commerce, Luc Le Métayer a déjà de nombreux projets (ventes via Internet, démarchage des collectivités et associations, développement des soirées et repas découverte avec les restaurants... pour faire découvrir et connaître les vins et producteurs de Bourgogne et d'autres régions françaises. Et pourquoi pas à terme... créer un autre point de vente.

Plus qu'un projet de reprise, c'est un engagement fort et en famille pour une nouvelle vie en Province

Très facile d'accès que ce soit à pied ou en voiture, la Cave est située dans les hauts de Clamecy, dans le centre-ville historique et pittoresque, près de la Mairie et de la collégiale Saint-Martin.

A proximité se tient le traditionnel marché du samedi de Clamecy, très connu et prisé de tous les habitants de la région.

● Si vous souhaitez témoigner d'un parcours de cession-reprise-transmission d'activité, contactez : Marie-Christine Dehors Tél. : 03 86 60 61 22 mc.dehors@nievre.cci.fr

L'abus d'alcool est dangereux pour la santé.

à savoir



115 repreneurs recherchent une affaire en Bourgogne, et 50 en Nièvre

A l'échelle nationale, 691 annonces de reprise sont enregistrées sur le site www.transcommerce.com

La Bourgogne est la 5^{ème} région la plus demandée sur le site ; la Nièvre représentant 14 % des requêtes bourguignonnes.

Sur www.transcommerce.com, la CCI de la Nièvre gère l'abonnement de 90 affaires à céder, dont :
- 43 % sont apportées par un notaire,
- 49 % sont diffusées par les agents immobiliers FNAIM ou indépendants.

Retrouvez les informations détaillées sur le site www.nievre.cci.fr - Rubrique "Créer, Reprendre, Céder" - Page "Céder son entreprise"

Contact : Marie-Christine Dehors
Tél. : 03 86 60 61 22
mc.dehors@nievre.cci.fr

Comparatif affaires vendues en 2009 / affaires vendues en 2010. Affaires vendues en 2011.

