



actualités

CESSION-REPRISE ↔

Neuf mois pour une transmission exemplaire !

Seulement neuf mois auront été nécessaires pour chercher, rencontrer, préparer et reprendre, grâce à Internet !

Nathalie Poughon met en vente le 7 Décembre 2007 l'affaire de fabrication de pâtes fraîches qu'elle a créée avec son père il y a 16 ans. De son côté, Laurent Bichet prend connaissance de son annonce sur Transcommerce par le biais du site internet, en février-mars.

En mai, il prend contact par mail avec le correspondant à la CCI qui le rapproche de cette affaire à céder. Début juin, c'est la rencontre entre le futur repreneur et

le vendeur, fin juin le compromis de vente est signé. Le 1^{er} septembre l'affaire est reprise, grâce à l'appui d'un réseau d'experts (notaire, expert-comptable et avocat spécialisé).

“L'accès au site transcommerce.com, et un bon relais entre le correspondant CCI et le vendeur, a permis une mise en relation rapide. L'appui d'un réseau de professionnels a ensuite aidé à concrétiser la reprise”, témoignent Laurent Bichet et Nathalie Poughon respectivement repreneur et vendeur de cette affaire.

Source : Journal TRANSCOMMERCE novembre / décembre 2008



Laurent Bichet et Nathalie Poughon pour une transmission réussie.